

Etapes pour une recherche de fonds

1ère étape – analyse de la situation

Pour obtenir un financement pour une formation par une fondation, il est important de rédiger une demande convaincante sur le plan de la forme et du contenu. Nous décrivons les points les plus importants sous forme de résumé. Il s'agit avant tout de fournir des informations pertinentes dans la demande et d'éviter les erreurs qui pourraient conduire au refus de celle-ci.

Quel est le projet de formation ?

Dans un premier temps, il s'agit de vérifier si votre projet de formation est réaliste et si vous avez réellement une chance d'obtenir un soutien financier d'une fondation.

• Les critères importants sont :

- Comment avez-vous pris votre décision, votre projet a-t-il fait l'objet d'une réflexion ? A-t-il été examiné lors d'une consultation telle que l'orientation professionnelle, le frac, etc...
- Votre projet vous offre-t-il des perspectives sur le marché de l'emploi, contribuera-t-il à long terme à votre autonomie financière ?
- Votre projet vous permettra-t-il d'obtenir un certificat, diplôme reconnu au niveau fédéral ou par une association professionnelle, etc. ?
- Votre projet augmente-t-il votre employabilité ?
- Avez-vous examiné d'autres alternatives, effectué une comparaison des prix ?

• Sources de financement :

- Avez-vous droit à une bourse ou un prêt dans le cadre de la loi cantonale en matière d'aides financières ?
- Existe-t-il un service officiel qui pourrait garantir un soutien financier (ORP, services sociaux, AI, etc..) ?
- Pouvez-vous réduire vos dépenses ? (par exemple un appartement moins cher, vous passer de votre véhicule ?)
- Pourriez-vous faire appel à un soutien financier dans le cadre familial ?

S'il n'y a pas d'autre possibilité de financement, il est possible de déposer une demande de soutien financier du projet de formation auprès d'une fondation ou d'une organisation.

2ème étape – sélection d'une fondation, organisation

Comment trouver des fondations ou des organisations ?

Il existe un grand nombre de fondations publiques ou privées qui offrent des soutiens financiers en fonction de domaines d'activités, en lien avec des thèmes spécifiques ou du public cible.

- Pour cela, utilisez Internet. Bon nombre d'informations importantes y sont déjà publiées. De nombreuses fondations ont également leur propre site web.

Vous trouverez ci-dessous quelques liens de fondations et organisations pour effectuer vos propres recherches :

- edi.admin.ch
- fundraiso.ch
- swissfoundations.ch

Le profil des conditions de financement est-il adapté ?

- Chaque fondation a ses propres critères et procédures. Informez-vous en détail sur les mesures de soutien de chacune de ces fondations. Votre demande n'a de chance d'aboutir que si elle correspond à l'objectif de la fondation ou si elle s'en rapproche le plus possible.

Les critères sont par exemple :

- Champs professionnels, âge, nationalité, genre
 - Situation familiale
 - Situation financière
 - Niveau de formation (par ex. soutien uniquement pour une formation initiale)
 - Etre accompagné-e et soutenu-e par un organe officiel (services sociaux, orientation professionnelle, centre de consultation)
 - Etc...
- Le cadre temporel est-il adapté ? Renseignez-vous sur les délais de soumission. Dans certains cas, les subventions ne sont accordées qu'une fois par an.

3ème étape – réaliser un dossier

À retenir : avant de formuler votre requête, nous vous invitons à vous informer quant à la forme et le contenu souhaité par la fondation. Certaines fondations demandent par exemple que la requête soit formulée à partir de leur formulaire spécifique.

Afin d'optimiser vos chances d'obtenir un soutien financier, votre requête est justifiée, fondée et complète. Les réponses aux questions suivantes figurent :

Introduction

- Présentation de l'objectif
 - Quel objectif visez-vous ?
 - Quel objectif souhaitez-vous atteindre ?
 - Qui vous a soutenu dans l'évaluation de ce projet ?

Description de la situation

- Situation professionnelle / perspectives
 - Avez-vous une formation ? Avez-vous suivi des formations continues ? Pourquoi ?
 - Quelles sont vos expériences professionnelles ?
 - Quelle est la valeur de votre formation actuelle sur le marché du travail ?
 - En quoi votre formation actuelle vous désavantage ou est un obstacle sur le marché du travail ?
 - Décrivez votre activité professionnelle actuelle, où travaillez-vous ? En qualité de ?
- Situation familiale et privée
 - Quelle est votre situation actuelle, vivez-vous seul-e ? Avez-vous des enfants ? Les élevez-vous seul-e ?
 - Ev. des informations concernant votre état de santé ?

Projet de formation

- Avenir professionnel
 - Qu'est-ce qui vous motive aujourd'hui à suivre une formation, respectivement une formation continue ?
 - Que peut vous apporter cette formation, resp. formation continue ? Que va-t-il se passer si vous ne pouvez pas la suivre ?
 - Quelle est la valeur de cette formation, resp. du diplôme ? Est-t-elle reconnue au niveau fédéral ? Par une association professionnelle ?
 - En quoi cette formation, resp. formation continue, va-t-elle augmenter votre chance d'employabilité ? En quoi est-elle nécessaire ? Quels apports complémentaires peut-elle offrir ?
 - Pourquoi avoir choisi cet institut de formation ? Argumenter.
 - Informations concernant le contenu, le déroulement et le prix de la formation (coût de la formation, trajets, repas pris à l'extérieur, support de cours, frais d'inscription, etc...)
- Situation financière
 - Quelles sont vos sources de revenus aujourd'hui (établir un budget familial/personnel détaillé) ?
 - Pouvez-vous générer un revenu pendant la formation ? Que pouvez-vous financer par vos propres moyens ? Ce à quoi vous pourriez renoncer ?

Demande

- Requête concrète
 - Sur quel soutien financier concret porte votre requête ? (Coût de la formation, trajets, repas pris à l'extérieur, support de cours, frais d'inscription etc...)

Annexes

- CV – profil professionnel et personnel
- Budget personnel ou familial
- Confirmation attestant l'admission dans l'institut de formation
- Brochure d'information concernant le projet de formation
- Ev. facture (frais d'inscription, etc.)
- Liste des organisations sollicitées
- Ev. une lettre de référence du centre de consultation ou autre centre compétent
- Ev. bulletin de versement

Quelques conseils :

- Faites éventuellement relire vos textes par des tiers.
- Avez-vous clairement défini votre objectif ? Vos textes sont-ils compréhensibles ?
- Il est recommandé d'écrire à au moins deux à six fondations, selon le montant souhaité.

4ème étape : pour clore

Soyez conscient-e qu'une demande ne peut être traitée du jour au lendemain, ne vous attendez pas à avoir une réponse rapidement.

Dès que vous avez reçu une réponse positive concernant votre requête de financement, informez les autres fondations du résultat. Vous augmentez ainsi vos chances que d'autres fondations se déclarent prêtes à vous soutenir également.

Quand vous recevez une réponse définitive d'une fondation, nous vous invitons à les remercier personnellement, par téléphone ou de préférence par une courte lettre. Certaines fondations souhaitent être tenues informées du déroulement, par exemple en recevant un certificat de fin d'année, une évaluation intermédiaire, etc. C'est important de respecter ces demandes.

Les soutiens financiers sont toujours liés à une demande spécifique, l'argent reçu est donc uniquement utilisé pour financer le projet pour lequel la requête a été formulée.